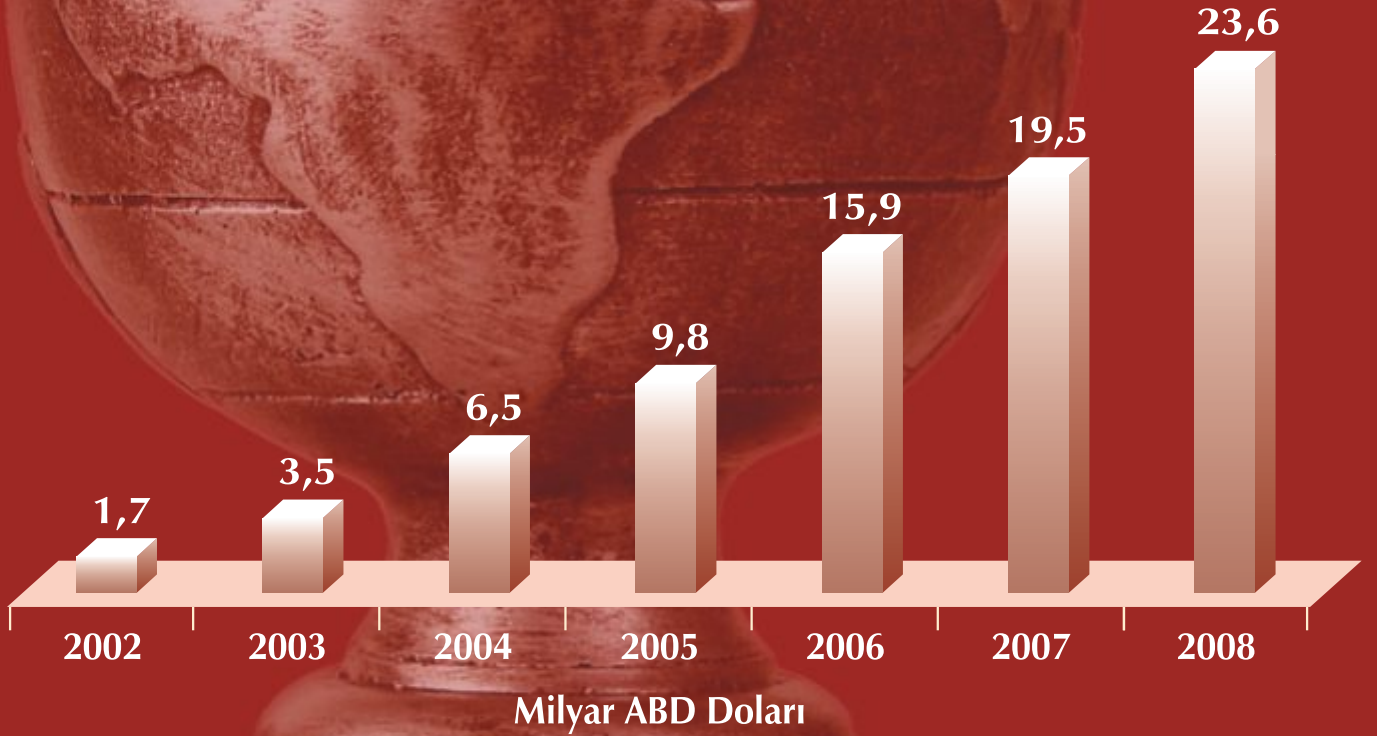




TÜRKİYE MÜTEAHHİTLER BİRLİĞİ

2008 YILI
YURTDIŞI MÜTEAHHİTLİK HİZMETLERİ
BAŞARI ÖDÜLLERİ



ENKA İnşaat ve Sanayi A.Ş.

GAMA Endüstri Tesisleri İmalat ve Montaj A.Ş.

RÖNESANS Şirketler Grubu

TEKFEN İnşaat ve Tesisat A.Ş.

YÜKSEL İnşaat A.Ş.

KAYI İnşaat Sanayi ve Ticaret A.Ş.

BAYTUR İnşaat Taahhüt A.Ş.

TAV Tepe Akfen Yatırım İnşaat ve İşletme A.Ş.

NUROL İnşaat ve Ticaret A.Ş.

MAKYOL İnşaat Sanayi Turizm ve Ticaret A.Ş.

STFA İnşaat Grubu

HAZİNEDAROĞLU İnşaat Grubu

SUMMA Turizm Yatırımcılığı A.Ş.

GAP İnşaat Yatırım ve Dış Ticaret A.Ş.

YENİGÜN İnşaat Sanayi ve Ticaret A.Ş.

CENGİZ İnşaat Sanayi ve Ticaret A.Ş.

RASEN İnşaat ve Yatırım A.Ş.

DOĞUŞ İnşaat ve Ticaret A.Ş.

ALARKO Taahhüt Grubu

MESA Mesken Sanayii A.Ş.

YAŞAR ÖZKAN Mühendislik ve Müteahhitlik A.Ş.

TML İnşaat A.Ş.

ÜSTAY Yapı Taahhüt ve Ticaret A.Ş.



TMB BAŞKANI

M. ERDAL EREN

“ENR” olarak anılan “Engineering News Record” Dergisi uluslararası düzeyde tanınmış bir sektör yayınıdır. Bu dergi her yıl, bir önceki yılda ülkeleri dışında üstlendikleri uluslararası yeni sözleşmeleri esas alarak “Dünyanın En Büyük 225 Uluslararası Müteahhidi”ni belirlemekte ve yayınlamaktadır.

2003 yılında bu listede sadece 8 Türk firması yer almıştı. 2007’de bu sayı 22 oldu. Bu yıl yayınlanan listede ise 23 Türk müteahhidi yer aldı. Son 3 yıl boyunca olduğu gibi Türkiye bu sayı ile yine 3. sırada ve tüm Avrupa ülkelerinin önünde yer alıyor. İlk 2 ülke yine Çin ve ABD. Geçen yıl listede olan firmalarımızdan beşi bu yıl yoklar; altı yeni firmamız bu yıl listeye girmeyi başardılar. Önümüzdeki yıllarda hep birlikte artan sayıda firmamızı burada alkışlamamızı diliyorum.

Yurtdışında üstlendiğimiz yıllık iş tutarı 2002’de 1,7 Milyar Dolar’dı. 2007’de 19,5 Milyar Dolar oldu. 2008 yılı hedefimiz bu tutarı daha da yukarı taşımaktır. Küresel kriz ortamına rağmen bu hedefe de ulaştık ve yurtdışında gerçekleştirdiğimiz işlerin toplam tutarı 2008 sonu itibarıyla yaklaşık 130 Milyar ABD Doları düzeyine yükseldi.

Türk müteahhitlerin yurtdışındaki yıllık iş hacminin geride bıraktığımız altı yıllık dönemde yaklaşık 15 kat artmış olması sektörümüzün tarihinde ve muhtemelen dünyada benzeri olmayan bir başarıdır.

Bizim için büyük değer taşıyan bu toplantı vesilesiyle bir kez daha altını çizerek vurgulamak isterim ki; Türk müteahhitlik sektörünün 2002-2008 döneminde yurtdışında gerçekleştirdiği bu başarı öyküsüne Sayın Cumhurbaşkanımızın, Sayın Başbakanımızın, Sayın Devlet Bakanımızın, Sayın TOBB Başkanımızın ve ilgili bürokratlarımızın yolumuzu açmak için gösterdikleri çabaların çok büyük rolü olmuştur.

Çoğunuzun bildiği gibi inşaat sektörü bu yılın üçüncü çeyreğinde son 5 yıllık dönemde ilk kez olmak üzere negatif büyümeye geçmiş ve %4,3 oranında küçülmüştür. Esasen bugün inşaat

sektörünü etkisi altına almış olan kriz yeni değildir. İlk işaretleri 2006 yılında ortaya çıkmış, temelde arzla talep arasında denge kurulamamasından, konut balonunun çeşitli iç ve dış faktörlerin katkısıyla aşırı şişmesinden ve nihayet patlamasından kaynaklanmıştır. Bu durumun 2009 yılında normale dönmesini, konut sektörünün özel sektör tarafından yeniden canlandırılmasını ve inşaat sektörünün ekonominin lokomotifliğini üstlenmesini beklemek gerçekçi olmaktan uzaktır. Bu nedenle, dünyada kriz dönemlerinden çıkmakta yararlanan bir numaralı sektör olan inşaatın dünyada olduğu gibi Türkiye’de de kamu eliyle canlandırılması şarttır.

Sayın Başbakanımız geçtiğimiz aylarda Başbakanlık’ta bizlerle yaptıkları geniş katımlı toplantıda GAP, DAP (Doğu Anadolu Projesi) ve KOP (Konya Ovası Projesi) olmak üzere 3 önemli yatırım projesini bölgelerimiz arasında ekonomik kalkınma ve sosyal gelişme farklarını ortadan kaldıracak, geri kalmışlığın getirdiği işsizlik ve göç gibi sorunlarda bizi rahatlatacak kurtuluş projeleri olarak gündeme getirmişler, bu projelerin 2008-2012 döneminde tamamlanacağını, eylem planlarının hazır olduğunu ve gerekli kaynakların ayrılacağını açıklamışlardı. Bu karar bize göre ülkemiz sorunlarının temelini inen önemde bir karardı.

Bunları hükümetimizin krize rağmen altyapı yatırımlarına verdiği önemin göstergeleri olarak değerlendiriyor ve önümüzdeki yıllarda da bu kararlılığa devam edilmesinin Türkiye için şart olduğunu belirtmek istiyoruz.

TOKİ’nin faaliyetlerinin sektörümüze önemli bir canlılık getirdiğine, bu faaliyetlerin desteklenmesi, ve Anadolu’ya yayılması gerektiğine inanıyoruz. Diğer taraftan konut satışlarında durgunluğa neden olan tüketici tedirginliğini bertaraf etmek üzere TOKİ’den konut satın alan vatandaşlarımıza ödeme güçlüğüne düşmeleri halinde, anaparaları iade edilerek konutlarının geri alınacağı güvencesi verilmesini öneriyoruz. Çünkü, borcunu ödeyememe durumunda kalacak olan vatandaşlarımızın konutları bankaların veya tefecilerin mülkiyetine geçecektir diye korkuyoruz.

YURTDIŞI MÜTEAHHİTLİK HİZMETLERİ BAŞARI ÖDÜLLERİ

TÖREN KONUŐMALARINDAN

Ancak, kamu sektörü yatırımlarının inşaat sektöründeki ağırlığının azami %40-50 düzeyinde kaldığını dikkate alarak biz, gerek istihdam yaratmak gerek yüzlerce yan sanayi hareketlendirmek, gerekse inşaat malzemesi ihracatını arttırmak için bu önlemlerin yeterli olmadığını düşünürüz. Bu nedenlerle, yurt dışındaki iş hacmimizi arttırmayı bir numaralı çıkış kapısı olarak görürüz.

Sayın BaŐbakanım,

Yakından bildiğiniz gibi bizim yurtdışı müteahhitlikteki bir numaralı sorunumuz geçmişten bugüne ve 2001'deki bankacılık kriziyle daha da artmış bir şekilde hep teminat mektubu olmuştur. Yurtdışındaki işverenlerimizin Türk bankalarınca verilen teminat mektuplarını kabul etmedikleri malumunuzdur. Yakın zamana kadar bu mektupları yurtdışındaki bankalardan da teminat alarak, bunun için rekabet gücümüzü ciddi biçimde zorlayan ek maliyetlere katlanarak yol almaya çalışıyorduk. Ancak şimdilerde küresel mali kriz nedeniyle Türk bankalarından hiç teminat alamaz olduk.

Geçtiğimiz Ekim ayında Sayın Ulaştırma Bakanımın Libya'ya yaptığı ziyaret sırasında bu konudaki sorunumuzun ne denli büyük olduğunu, kaçırılan iş fırsatları anlamında bize ve ülkemize ne denli pahalıya mal olduğunu bir kez daha gördük. Hızlı bir yatırım ve inşaat hamlesinin devam ettiği ve yaklaşık 160 Milyar Dolar'lık bir iş hacmi potansiyelinin bizleri beklediği Libya'da 10 Türk firmasının (teminat mektubu bulamadıkları için) ihalesini kazandıkları işlerin sözleşmelerinin iptal edileceği bizzat Sayın Bakanımıza ifade edildi. Yeri gelmişken en verimli yurtdışı gezilerimizden biri olan Libya seyahatimiz sırasında yetkililerle yaptığı başarılı ve bize büyük güç katan temaslar için Sayın Ulaştırma Bakanımıza meslektaşlarım adına bir kez daha içten teşekkürlerimizi sunmak istiyorum.

Teminat mektubu konusunda ilk aklımıza gelen çözüm önerilerinden biri : bankalarımızın teminat mektubu limitlerini arttırmak üzere BDDK'nın teminat mektupları için uygulanmakta olan sermaye rasyo değerlendirme oranlarını hiç değilse önümüzdeki iki-üç yıl için minimum değerlere indirmesidir. Esasen BDDK, bankaların bu konuda sendikasyon yapmaları halinde mevcut oranların %50 oranında uygulanmasını sağlayacak düzenlemeyi geçtiğimiz günlerde başlattı, ancak kriz nedeniyle bu düzenlemenin bir kez daha ele alınması ve bankaların müstakil olarak verecekleri teminat mektupları için de bu oranların minimum değerlere indirilmesine ihtiyaç vardır.

İkinci olarak iş yaptığımız ülkelerle yapılan ikili temaslar ve KEK toplantılarında Türk bankacılık sektörünün geldiği uluslararası seviye ve denetlenme standartlarının muhatap ülkelere anlatılması ve Türk bankalarının teminat mektuplarının o ülkelere kabul edilmesi için gerekli mutabakatların kayda geçirilmesinin çok yararlı olacağını düşünürüz.

Ayrıca, sıklıkla dile getirdiğimiz gibi, kamu bankalarımızın yöneticilerinin sorumlulukları ile ilgili düzenleme yapılmak suretiyle kamu bankalarımızın müteahhitlerimize teminat mektubu verebilir hale getirilmelerinin artık bir zorunluluk haline geldiğine inanıyoruz. Örneğin, ülkemizin en büyük kamu bankası olan Ziraat bankasının bu konunun dışında kalmasını kabul edemiyoruz.

Aynı zamanda kamu bankalarımızın bizim çok iş yaptığımız Katar, Libya, Cezayir gibi ülkelere de şube açmalarına ihtiyacımız vardır. Sayın başbakanımızın malumları olduğu üzere, Ziraat Bankası'nın bazı ülkelere şubeleri, hatta bazı ülkelere

kurulmuş bankası bulunmaktadır. Talimatlarıyla şimdi Suriye'de de şube açılması planlanmıştır. Libya'da bizi bekleyen iş potansiyelinin 160 Milyar Dolar olduğunu ve yıllık iş hacmimizin 5 Milyar Dolar'a ulaştığını dikkate aldığımızda Libya'nın da bu açıdan öncelikli olması gerektiğine inanıyoruz.

Sayın BaŐbakanım,

Özel bankalarca verilen teminat mektuplarına kontr garanti vermesi, bazı ülkelerde ihtiyacımız olan politik risk sigortalarına işlerlik kazandırması, bazı meslektaşlarımızın özellikle Rusya'da devam eden işlerinde karşılaştıkları ödeme gecikmeleri nedeniyle acilen ihtiyaç duydukları köprü kredi temini konularında Eximbank'ın desteği de bizim için çok büyük önem taşımaktadır.

Nitekim bu konuyu size ilk arz ettiğimde Eximbank'ın sermaye yapısının güçlendirilmesi gerektiğinin altını çizmiŐtiniz. Bugün içinden geçmekte olduğumuz süreçte Eximbank'ın sermaye yapısının güçlendirilmesi sadece biz müteahhitlerin değil, ihracatçılarımızın ihtiyaçlarının karşılanması açısından da büyük önem taşımaktadır. Bu nedenle, yurtiçi ve yurtdışı ek kaynak imkanlarımızın değerlendirilmesi sırasında Eximbank'a öncelik verilmesinin çok yararlı olacağını düşünürüz.

Size Hindistan ziyaretimiz sırasında arz etmiş olduğum bu konularda talimatlarınızla Ocak ayı başlarında Devlet Bakanımız Sayın Nazım EKREN'in başkanlığında BDDK, Hazine ve Dış Ticaret Müsteşarlığı yetkilileri ve kamu bankalarının yöneticileri ile bir araya geleceğimiz bir toplantı yapılacağını öğrenmiş bulunuyoruz. Talimatlarınızla bu toplantıdan artık somut sonuçlar alacağımızı ümit ediyoruz.

Yurtdışı Müteahhitlik Hizmetlerindeki iş hacmimizin son 6 yıllık dönemde yaklaşık 15 kat artmış olmasına karşın yurtdışındaki şantiyelerimizde çalıştırdığımız Türk işçisi sayısı ne yazık ki azalmaktadır. Bunun en önemli nedeni ise istihdam maliyetlerinin uluslararası pazardaki rekabet ortamında taşınamayacak kadar yükselmiş olmasıdır. Türk işçilerinin yerini daha ucuz iş gücü olan Uzakdoğulu işçilerin almasıdır. Ülkemizin istihdama çok büyük ihtiyaç duyduğu bu dönemde yurt dışında Türk işçisi çalıştırmayı özendirerek teşvik tedbirlerinin oluşturulması ve yurtdışında çalıştırılan işçilerin üzerindeki mükerrer sosyal güvenlik maliyetlerinin azaltılması için Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı'na özel bir talimat vermelerini Sayın Başbakanımızın takdirlerine sunuyoruz.

Sayın BaŐbakanım, saygıdeğer konuklar, bu toplantımızı onurlandırdığınız için tekrar çok teşekkür ediyorum.





BAŞBAKAN R. TAYYİP ERDOĞAN

Türkiye Mütcaahhitler Birliği'nin değerli üyeleri, değerli katılımcılar; sizleri en kalbi duygularıyla selamlıyor, yurtdiŐi mütcaahhitlik hizmetleri ödöl töreni vesilesiyle aranızda bulunmaktan büyük mutluluk duyduğumu ifade etmek istiyorum. Konuşmamın hemen başında, dünya genelinde yüzümüzü ağartan, bizleri onurlandıran, gururlandıran mütcaahhitlik firmalarımıza teşekkür etmek istiyorum.

Firmalarımızla birlikte, işçisinden mühendisine, yöneticisine kadar tüm arkadaşlarımızı da başarılarından dolayı kutluyor, başarılarının artarak devamını diliyorum. Hafta başında, Dış Ekonomik İliŐkiler Kurulu'nun Genel Kurulu'na katıldım ve orada da ifade ettim. Biliyorsunuz, iktidara geldiğimiz andan itibaren, hatta onun da öncesinde, partimizi kurduğumuz günden itibaren dış temaslara özel önem verdim. Her fırsatta, gittiğim ülkelerde, Türkiye'nin imkanlarını, fırsatlarını anlattım, ticaret hacmini yükseltmenin gayreti içinde oldum, ülkeler arasındaki politik ve ekonomik meselelerin çözümü için çaba sarf ettim. Yine gittiğim her ülkede, mutlaka bir ya da birkaç Türk işadamlıyla, mütcaahhitle, firma yetkilileriyle karşılaştım.

Türk firmalarının dünya geneline yayılan bu girişimcilik ruhunu, bu ticaret ve yatırım azmini görmek bir Başbakan için büyük bir gurur vesilesidir. Bir ülkeye gidiyorsunuz, o ülkenin Cumhurbaşkanıyla, Devlet Başkanıyla, Başbakanıyla oturup konuşuyorsunuz ve o size, sizin ülkenizin işadamlarının başarısından söz ediyor. Tabii ki gururlanıyorsunuz... Samimiyetle söylüyorum bunu gittiğim hemen her ülkede yaşadım. Bu gururu, bu onuru bana ve milletime yaşattığınız için de sizlere ayrıca teşekkür ediyorum.

Zaman zaman, o ülkenin yetkililerinden ya da bizim işadamlarımızdan tatsız şikayetlerle de karşılaştığımız oldu ancak bunlar asla başarılarımızı gölgeleyecek derecede olmadı. Varsa sorunları konuştuk, bunları çözmeye çalıştık. Küçük büyük demeden her sorunun gündeme gelmesini ve çözüm yoluna girmesini talep ettik. Bunlarla da kalmadık, Ülkelerin yapacakları büyük ihalelerde Türk işadamlarının, Türk mütcaahhitlerinin tercih edilmesi için ciddi çabalarımız oldu. Sizlerin başarılarını anlattık,

yaptığınız işlerden örnekler verdik, büyük projelerinizden bahsettik ve ihale yarışlarında bu konuların göz önünde bulundurulmasını rica ettik.

Bizim için Türk şirketlerinin büyümesi, gelişmesi, Türkiye'nin büyümesi, gelişmesi anlamına geliyor. Bizim yönetim felsefemizin temelinde işte bu anlayış yatıyor. Biz önden gideceğiz, yolları açacağız, yollardaki engelleri kaldıracacağız ki, özel sektör arkadan gelsin ve rahat bir ortamda, huzurlu bir ortamda yatırımını, üretimini yapsın. Bu konulara bu şekilde yaklaşmazsanız, sonuç alınmıyor. Nitekim alınmadığını da geçmişte gördük.

2002 yılında firmalarımızın yurtdışında yüklendikleri iş miktarı 1,7 Milyar Dolar seviyesinde idi. 2007 yılında bu rakam 19,5 Milyar Dolar oldu ve 2008 için beklentimiz de 23-25 Milyar Dolar aralığında. 2008 sonunda, toplam 130 Milyar Dolarlık bir iş tutarını yakalamış olacağız. 1,7 Milyar Dolar'dan, 25 Milyar Dolar'a, yani 12-13 kat bir artış...

Bununla da kalmadınız, Dünya genelinde ABD ve Çin'den sonra, 23 firmayla dünyanın en büyük uluslararası mütcaahhitleri listesine üçüncü olarak girdiniz. İşte bu performans, Türkiye'nin potansiyelini yansıtmaması bakımından son derece önemlidir. Türkiye, tüm fertleriyle, tüm çalışanlarıyla, özellikle de girişimcileriyle, "gereken zemin hazırlandığında" uluslararası başarılarla imza atabilmektedir, atmaktadır.

İstikrar ortamı olacak...

Güven ortamı tesis edilmiş olacak...

Devlet, hükümet, ilgili bakanlar, bürokratlar, engelleri kaldırmak için özveriyle gayret edecekler...

Bu üç şart yerine geldiğinde de Türkiye gerçek potansiyelini ortaya koyacak, başarılarla imza atacak. İşte bugün yaşadığımız da budur. 6 yılda ulaştığımız başarıların arkasında bu gerçek yatmaktadır.

YURTDIŞI MÜTEAHHİTLİK HİZMETLERİ BAŞARI ÖDÜLLERİ

TÖREN KONUŐMALARINDAN

Biz, Artvin'in, MuŐun, Hakkari'nin, Yozgat'ın, Edirne'nin bir köyünün içme suyu sıkıntısını da derdimiz olarak kabul ettik, Libya'da iş yapan müteahhidimizin bürokrasiyle ilgili sıkıntısını da derdimiz olarak kabul ettik. Bir yandan köylere yol yaparken, içme suyu getirirken, eğitim, sağlık, emniyet, adalet, konut gibi sorunları çözerken, bir yandan da dış ticaretimizin, dışarıdaki ve içindeki yatırımlarımızın artması için gayret sarf ettik. Esasen, böyle çok boyutlu bir çözüm anlayışını hakim kılmadan, Türkiye'ye atılım yaşatmak da mümkün değildir, biz bunu gördük.

Sadece enflasyonla mücadele etmek tek başına başarıyı getirmez. Sadece büyümeye odaklanmak başarıyı getirmez. Sadece alt yapı hizmetleriyle, yollarla, barajlarla ilgilenmek de başarıyı getirmez. Bakınız, yıllarca ilgisiz gibi görüldü ama, demokrasi, insan haklarına saygı, adalet, güvenlik, bölgesel istikrar, komşu ülkelerle diyalog ve barış, pro-aktif dış politika gibi bir çok unsur, başarının bileşenlerini oluşturuyor. Bunlardan birinden vereceğiniz taviz, başarıyı da gölgeliyor. Türkiye'nin geçmişte yapamadığı, gerçekleştiremediği işte buydu.

Siyaset çözüm değil sorun üretiyorsa, iç gerginlikler ülkenin gündemini işgal ediyorsa, bürokrasi kendi derdine düşmüşse, vatandaşlar gelecekle ilgili kaygı duyuyorsa, ne üretim, ne yatırım, ne ihracat ve ne de istihdam bir adım bile ileriye gitmez ve gitmedi. Biz, Hükümet olarak, ekonomiyi, eğitimi, dış politikayı, sosyal politikaları, ihracatı, sağlığı farklı alanlar gibi algılamadık. Bütün farklı alanlara aynı yaklaşımla, ortak bir akılla yaklaştık. Sorunlardan kaçmadık, tam tersine sorunların üzerine gittik. Her türlü sorunun çözümü noktasında, ilgili taraflarla sürekli işişare halinde olduk. Bütün bunların sonucunda da, Türkiye bugün çok farklı bir seviyeye, çok farklı bir noktaya geldi.

Değerli Arkadaşlar...

Biraz önce de ifade ettiğim gibi, 2008 yılı sonu itibarıyla yurt dışı müteahhitlik hizmetlerinde 23-25 Milyar Dolar aralığında bir seviyeye ulaşıyoruz. 1,7 Milyar Dolardan yola çıktık, inşallah 25 Milyar Doları yakalıyoruz ve hedefimiz de 50 Milyar Dolar. Türkiye'ye yakışan da budur, Türkiye'nin gerçek potansiyeli de budur ve böyle dinamik bir müteahhitlik sektörüyle bu rakamı da en kısa zamanda yakalayacağımıza inanıyorum.

Bizden önceki 10 yılda, siyasi ve ekonomik istikrarsızlık, dış politikadaki ihmaller gibi nedenlerle inşaat sektöründe büyük sıkıntılar yaşandı. İnşaat sektörünün sıkıntıda olması, doğrudan istihdamın da sıkıntıda olması anlamına geliyor. Zira inşaat sektörü, deyim yerindeyse, bir "sünger" görevi görüyor, yan sektörlerle işsizliği adeta yutuyor. İnşaat sektörü, bugün her ülke için lokomotif bir sektördür ve ihmali de başta işsizlik olmak üzere derin yaralara sebebiyet veriyor. Son 6 yılda inşaat sektörü belki de tarihinin en canlı dönemlerini yaşadı, son 6 yılda inşaat sektörümüz yıllık yüzde 20 seviyelerinde büyüme rakamlarını gördü.

2002 yılında, 36,2 milyon metrekare inşaat ruhsatı verilmişti, bunu 2007 sonunda 125,7 milyon metrekareye çıkardık. Özellikle konut sektöründe TOKİ ile, ulaştırma sektöründe duble yollarla inşaat sektörüne can suyu verdik. 6 yıl gibi bir sürede, 336 bin konutun yapımına başladık, bunların 230 bin tanesini sahiplerine teslim ettik. 9 bin 227 kilometre duble yolu da tamamlayarak ülkemizin hizmetine sunduk. Bunlara ek olarak GAP, DAP ve KOP Projeleriyle ilgili yeni bir eylem planını açıkladık, ödeneği bulduk ve özellikle GAP projesini 2012'de bitirmek için planlarımızı yaptık.

İç piyasayı canlandırmakla yetinmedik. Afrika Kalkınma Bankasına üye olarak kıtadaki etkinliğimizi daha da arttırdık. Dış

seyahatlerimize iş adamlarımızla birlikte katıldık, en son Hindistan ziyaretimde birçok sektörden işadamlarımız bize eşlik etti. Biliyorsunuz Hindistan 2012'ye kadar 500 Milyar Dolarlık bir alt yapı yatırımı yapacak. Neden buradan bizim iş adamlarımız en büyük payları almasın dedik, orada iş konseylerinde ve bizzat benim görüşmelerimde iş adamlarımıza destek olduk. Aynı şekilde Devlet Bakanım Kürşad Bey mekik dokur gibi tüm dünya ülkeleriyle ticaretimizi artırmanın gayreti içinde.

Bütün bu gayretlerimiz devam edecek, hem de artarak devam edecek ve Türkiye bu noktada gerçek potansiyelini kullanır hale gelecek. Ne gerekiyorsa yapacağız, nereye gitmek, kiminle görüşmek gerekiyorsa gidip görüşeceğiz, hangi sorun varsa çözüm yoluna koyacak ve Türkiye'yi daha ileri noktalara hep birlikte taşıyacağız. Bundan hiç endişeniz, hiç şüpheleniz olmasın.

Sorunlarınız olduğunu biliyorum. Hiçbir zaman da sorunları bütünüyle çözdük iddiasında olmadık. Şartlar değiştiğinde yeni sorunların çıkması da doğaldır. Önemli olan sorun çözme anlayışıyla hareket edilmesidir. İmkanlar ölçüsünde, zamanı geldikçe sorunları, sizlerle de işişare ederek çözümlerin gayreti içinde olduk. Önümüzdeki dönemde de bu sorunların üzerine kararlılıkla gideceğiz.

Özellikle kriz sürecinde, ihracatımızla birlikte müteahhitlik sektörümüzün de kollarını gerektirdiğini çok iyi biliyoruz. Biliyorsunuz bazı önlemler aldık ve uygulamaya koyduk. İhracatımıza yıllık 3 Milyar Dolarlık ek destek sağladık. Hazine'nin 2009 yılında sağlayabileceği toplam garanti ve ikraz limitini 1 Milyar Dolar artırarak 4 Milyar Dolar çıkardık. Bu imkanın önemli bir bölümü ihracatın ve KOBİ'lerin finansmanına yönelik olarak kullanılacak. Eximbank'ın ödenmiş sermayesini, bütçe imkanlarını da göz önüne alarak, ihracatı daha fazla desteklemesini sağlayacak şekilde artırıyoruz. Reel sektöre yönelik kredi ve teşvik imkanlarını kademe kademe uygulamaya geçiriyoruz. Aynı şekilde iş adamlarımızı farklı ülkelere ve sektörlerle teşvik ederek talep daralmasının olumsuz etkilerini en aza indirmeyi amaçlıyoruz.

Bu noktada yurt dışı müteahhitlik hizmetlerimizin avantajlı bir konumda olduğunu söylemek yanlış olmayacaktır. Çünkü müteahhitlik hizmetlerimizin %90'ı krizden az etkilenmeyeceği, hatta krize rağmen büyüme göstereceği öngörülen ülkelerde sürdürülüyor. Bu ve benzeri önlemleri, yeri geldikçe uygulamaya koyacağız. Başta da belirttiğim gibi, yeter ki sizler yatırım yapın, yeter ki, hem o ülkelerde, hem de ülkemizde istihdama katkı sağlayın. Bizler, sizlere her türlü kolaylığı göstermeye devam edeceğiz.

Şunu da bu vesileyle ifade etmek istiyorum:

Krizden çıkmanın yolu, oturup ağıt yakmak, sağı solu suçlamak değildir. Tam tersine krizi fırsata dönüştürmek için, yeni yatırımlar yapmak için, fırsatları görüp, fark edip değerlendirmek için bir imkan zemini oluşturmuş ve bunu en iyi şekilde değerlendirmek de bizlerle birlikte işadamlarının vazifesidir. Biz bunun gayesi, gayreti içindeyiz.

İnanıyorum ki, müteahhitlik sektörü de, bu krizi bir fırsata dönüştürmek için önlemlerini alacak, adımlarını atacak ve bu krizden daha güçlü bir şekilde çıkacaktır. Ben, bu düşüncelerle sözlerime son verirken, bir kez daha başarılarınızdan dolayı sizleri tebrik ediyorum. Başarılarınızın devamını milletçe arzuladığımızı bilmenizi istiyorum. Her türlü imkanımızla, desteğimizle arkanızda olmaya devam edeceğiz.

Ödül alan arkadaşlarımı da kutluyor, sizlere saygılarımı, sevgilerimi sunuyorum.



DEVLET BAKANII KÜRŞAD TÜZMEN

Dünyanın en büyük 225 müteahhitlik firması arasına girerek bizlere büyük bir kıvanç yaşatan uluslararası alanda başarılı 23 firmamıza takdir ve teşekkürlerimi sunarak sözlerime başlamak istiyorum. Ekonomimizin en çok ihtiyaç duyduğu bir yılda elde edilen bu başarının, önümüzdeki yıllarda da devamını diliyorum.

Bu yıl 6 yeni firmamız ilk defa bu listeye girme başarısını göstermiştir. Bu durum, ülkemizin, Çin ve ABD'den sonra sektörün uluslararası düzeyde en büyük 3 ülkesi arasında yer alan konumunu daha da güçlendirmiştir. Müteahhitlerimizin bizlere yaşattıkları başka bir mutluluk da geçtiğimiz hafta itibarıyla, firmalarımızın yurtdışında üstlendikleri işlerin toplam değerinin, 129 Milyar Doları aşmış olmasıdır. Bu miktarın yaklaşık 82 Milyar Dolar tutarındaki bölümü, 2003 yılından sonra alınan işlerden oluşmaktadır. Başka bir deyişle müteahhitlerimiz, son 5 yılda ortalama yıllık 16 Milyar Dolar yeni iş üstlenmişlerdir. Son iki yılın ortalamasının 20 Milyar Doların üzerinde olması, sektörümüzün uluslararası piyasalardaki yükselişini sürdürdüğünü göstermektedir.

Tüm dünyada ekonomik krizin yaşandığı bir yılda, müteahhitlik sektörünün performansının giderek yükselmesi, bu sıkıntılı dönemi nasıl aşabileceğimiz hakkında da bizlere yol göstermektedir. Dünya ekonomisinin, tarihin en ciddi krizlerinden birisini yaşadığı muhakkaktır. Gelişmiş ülkelerin neredeyse tamamı ekonomik durgunluğa girmiştir. Uluslararası kuruluşlar her ay, bir önceki ekonomik büyüme tahminlerini aşağıya doğru revize etmektedirler. Araştırma kuruluşları tahmin yapmaktan dahi çekinmektedirler. Bu da, yaşanan krizin derinliğinin ve süresi ile ilgili belirsizliklerin sürdüğünün en açık göstergesidir. Bu gelişmelerin, uluslararası projelerin ihalelerinde korumacı politikaları ve haksız rekabeti ön plana çıkaracağı kuşkusuzdur.

Ancak, tüm bu olumsuz gelişmeler şevkimizi de kırmamalıdır. Şöyle bir hatırlayalım. 2003 yılında sizlerle yola çıktığımızda, durum daha mı iyiydi? Hemen yanı başımızda bölgemizin tamamını savaş alanına çevirme riski taşıyan Irak'ın işgal süreci başlamıştı. Enerji fiyatları yükseliyor, ekonomimizle ilgili yine kötümser tahminler yapılıyordu.

İşte o sıkıntılı dönemde, sizlerle birlikte yola çıktık. Birçoğunda bizzat Başbakanımızın ve ilgili Bakanların da yer aldığı, komşu ülkelerin tamamını neredeyse birer hafta arayla, ihracatçılarımız ve müteahhitlerimiz ile birlikte ziyaret ettik. Sizlerin bu ülkelerde rahat çalışabilmesi için uygun koşullar oluşturmaya çaba gösterdik. Birlikte sorunları çözdük. İş bağlantıları yaptık. Sonuçta yıllık ortalama 20 Milyar Doların üzerinde proje üstlenme başarısını gösterdik. Ticaretimizde, dünyanın en yüksek büyüme oranlarına ulaştık.

Şimdi de aynısını yapacağız. Ocak ayında İran ve Mısır ile başlıyoruz. Şubat ayında Tunus, Irak ve Gürcistan'a gideceğiz. Daha sonraki aylarda da Suudi Arabistan, Libya, Cezayir, Birleşik Arap Emirlikleri, Lübnan, Ukrayna, Güney Rusya, Kazakistan ve Türkmenistan'ı ikişer haftalık arayla ziyaret edeceğiz. Bu ülkelerden gelecek olan heyetleri de Türkiye'de ağırlayacağız.

Her şeyden önce, en fazla iş üstlendiğimiz hidrokarbon zengini komşu ve çevre ülkelerimiz Rusya Federasyonu, Libya, Türkmenistan, Azerbaycan ve Körfez ülkelerinde enerji fiyatlarının hızla düşmesine bağlı olarak pazar daralacaktır. Mevcut işler de işveren idarelerce yavaşlatılacaktır. Bazı ülkelerin, zayıf da olsa, ödeme güçlüğüne düşmesi ihtimali de bulunmaktadır.

İkinci olarak, işveren idarelerin daralan bütçe imkânları nedeniyle ortaya çıkacak münferit firma ihtilaflarının, son yıllarda milyarlarca dolar iş üstlendiğimiz büyük pazarlarımızın kaybedilmesi riskini beraberinde getirmesidir.

Bazı müteahhitlerimizin üstlendikleri yeni projeler için nakdi ve gayrinakdi kredi temin edememeleri nedeniyle çıkan sorunların yaygınlaşması ve buna bağlı olarak da dış pazarlardaki rekabet gücümüzün zayıflaması ihtimali de bulunmaktadır. Diğer bir sıkıntı da tüm dünyada daralan iş imkânlarına bağlı olarak bazı ülkelerin, ulusal kuruluşlarına kamu desteği sağlamak suretiyle potansiyel pazarlarımızda haksız rekabete yol açmaya başlamış olmalarıdır. Yatırımcı statüsünde konut ve ticaret merkezi gibi

YURTDIŞI MÜTEAHHİTLİK HİZMETLERİ BAŞARI ÖDÜLLERİ





T.C. BAŞBAKANLIK
DIŞ TİCARET
MÜSTEŞARLIĞI

2008 YILI TEAHHÜTLİK HİZMETLERİ ŞARİ ÖDÜLLERİ

23,6

19,5

19,5



YURTDIŞI MÜTEAHHİTLİK HİZMETLERİ BAŞARI ÖDÜLLERİ

TÖREN KONUŐMALARINDAN

projeler gerçekleŐtiren firmalarımızın da dűŐen emlak fiyatları ve daralan finansman imkânları nedeniyle zor durumda kalmaları kaçınılmazdır.

İzinizle kısaca, bu sorunları hafifletmek amacıyla aldığımız ve almamız gereken tedbirleri özetlemek istiyorum.

Türk Eximbank, imkânları ölçüsünde sektörü desteklemeye devam etmiş ve yeni bazı kredi programlarını da yürürlüğe koymuştur. Geçtiğimiz aylarda yürürlüğe giren Kanun değişikliği ile Türk Eximbank'a, Bakanlar Kurulunca tespit edilecek yıllık ülke limitleri çerçevesinde, iki yıldan daha uzun vadeli ülke kredisinin esaslarını belirleme ve uygulama yetkisi verilmiş ve uygun koşullu kredilerin yasal çerçevesi oluşturulmuştur. Bu uygulamanın, müteahhitlerimize başta Afrika olmak üzere, birçok ülkede yeni pazarlara giriş imkânları yaratacağı kuşkusuzdur.

Türk Eximbank, müteahhitlerimizin yoğun olarak faaliyet gösterdikleri ve makine parkı yatırımı yaptıkları ülkelerde yaşanan veya yaşanacak finansal sorunları aşmak amacıyla, Köprü Kredisi sağlamak üzere de hazırlık yapmaktadır. Bu tür programların geçmişte Rusya Federasyonu, Kuzey Afrika ve Orta Asya ülkelerinde firmalarımızın sorunlarını aşmalarına katkı sağladığı bir örnektir.

Öte yandan, sektörün kuşkusuz en önemli sorunu, teminat mektubu temininde yaşanan güçlüklerdir. Uzun yıllardır gündemimizde yer alan bu konu ile ilgili olarak, Kasım ayında yaptığımız bir düzenleme ile bankalarımızın daha fazla teminat mektubu vermelerinin önu açılmıştır. BDDK tarafından hazırlanan, Türk bankalarının kendi aralarında kuracakları bir konsorsiyum ile daha az yükümlülük altına girerek müteahhitlerimize teminat mektubu verebilmelerinin yolunu açan düzenleme yürürlüğe konulmuştur.

Öte yandan, Türk firmalarının yurt dışında istihdam edecekleri Türk işçileri için Topluluk Sigortası mekanizmasının zorunlu olarak uygulanması, yapılan kanuni düzenleme ile kaldırılmış, isteğe bağlı sigorta sistemine geçilmiştir. Bu düzenleme ile sektörün talebi doğrultusunda geçmiş dönemde kıyaslandığında, kısa vadeli sigorta kolları ve genel sağlık sigortası primlerinde işverenler lehine bir düzenleme yapılması sağlanmıştır.

Geçtiğimiz dönemde gerçekleştirdiğimiz diğer önemli bir proje de Teknik Müşavirlik Hizmetleri Yurt Dışı Faaliyetlerine Sağlanacak Devlet Yardımlarına ilişkin programın sonuçlandırılarak yürürlüğe konulmasıdır. Bu program kapsamındaki hedef ülkeleri belirledik. 20'ye yakın projeyi incelemeye başladık. Fiili uygulamaya da kısa süre içerisinde başlanacaktır. Gelişmiş ülkelerin tamamında uygulanan bu sistem sayesinde önümüzdeki yıllarda Türk müşavir ve mühendislerinin de yurtdışında çok sayıda büyük projeye imza atacaklarından kuşku duymuyoruz.

Önümüzdeki dönemde yapacaklarımız ve yapmamız gerekenlerle ilgili görüşlerimizi dikkatinize sunmak istiyorum.

Sektörün en önemli sorunlarından birisi de, ülkemizde henüz sektöre yönelik bir politik risk sigortası sistemi oluşturulamamasıdır. Bugün tüm dünyada yaşanan ekonomik kriz, sektörün bu sisteme ne kadar ihtiyacı bulunduğunu bir kez daha bizlere göstermiştir. Bir politik risk sigortası sistemi kurulamadığı sürece de Türk Bankalarının düzenledikleri teminat mektupları ve kontr-garantilerinin uluslararası düzeyde kabulünde sıkıntılar yaşamamız kaçınılmazdır.

Bu sistemle ilgili önerimizi daha önce yaptık. Sektörle birlikte

Destekleme ve Fiyat İstikrar Fonu (DFİF) kaynaklarından belirli bir süre ve miktarda ayrılacak kaynaklarla ortak bir havuz oluşturulması suretiyle sistemin geçici kaynak ihtiyacının karşılanabileceğini düşünüyoruz. Türk Eximbank, geçmiş dönemde politik risk sigortası sistemi ile ilgili hazırlıklarını büyük ölçüde tamamlamıştır. Dolayısıyla, havuz oluşturulduğunda uygulamayla ilgili sorun kalmayacaktır.

Müteahhitlik sektörünün yurtdışında üstlendikleri işler için finansman temininde özellikle son aylarda ciddi sorunlar çıkmaya başlamıştır. Bazı bankalarımızın, Libya ve Türkmenistan gibi ekonomik krizden etkilenmesi ihtimalinin çok düşük olduğu ülkelerde dahi, firmalarımızın üstlendikleri bazı projelerin kat'i ya da avans teminat mektuplarını vermekten imtina ettiklerini gözlemliyoruz.

Kamu bankalarımızın da sektöre yönelik yeterli ihtisas ve tecrübe birikimine sahip olmamaları nedeniyle, yurtdışı projelerinde müteahhitlerimizi yeterince destekleyemediklerini biliyoruz. Özellikle bu dönemde, kamu bankalarımız sektörün ihtiyaçlarına cevap verecek idari düzenlemeleri yapmalı ve yurtdışı projeler için firmalarımıza daha esnek yaklaşım göstermelidirler. Bu, aynı zamanda yerli veya yabancı sermayeli özel bankalarımız için de geçerlidir. Bu dönemde, bankalarımızın sektöre vereceği desteğin ileride daha fazla getirisinin olacağı görülecektir.

Son olarak, yurt dışında üstlenilen işlerde daha fazla Türk işçisi çalıştırılması için gerekli mevzuat düzenlemelerinin yapılması yönünde sektörün taleplerine değinmek istiyorum.

Son yıllarda yurtdışında üstlendiğimiz işlerin büyük miktarlara ulaşmasına rağmen Türk mühendis ve işçisinin yurtdışında istihdamının gerilediğini biliyoruz. Bu olumsuz sonucun arkasında, ülkemizde kişi başına gelirin yükselmesi ve uluslararası rekabet koşullarına uygun yeterli kalifiye eleman temin edilememesi gibi nedenler de bulunmaktadır. Tüm bunlar, yıllık 1 Milyar Dolar tutarında iş üstlendiğimiz yıllarda 150 bin Türk işçisi istihdam eden sektörün, yıllık 20 Milyar Dolar iş üstlenilen bir dönemde sadece 50 bin Türk işçisi istihdam edebilir olmasını izah etmemize yetmez.

Bu olumsuz gelişme, yurtdışı projelerde Türk mühendis ve işçisi çalıştırmayı kolaylaştıracak ve teşvik edecek sistemlere daha fazla ihtiyaç duyduğumuzu göstermektedir. Bu konuyu, Ocak ayı içerisinde yapmayı planladığımız Yurtdışı Müteahhitlik ve Teknik Müşavirlik Hizmetleri Konseyi toplantısı gündemine aldık. İlgili Bakanlık ve kuruluşlarımızla birlikte yapacağımız çalışmalar sonucunda kısa süre içerisinde sonuç almaya çaba göstereceğiz.

2008 yılı, yurt dışı müteahhitlik hizmetleri sektörünün başarılarının zirveye çıktığı bir yıl olmuştur. Müteahhitlik sektörümüze, dolayısıyla ülkemizin uluslararası temsilcilerine bugün takdim edeceğimiz ödüller ile onların çabaları için duyduğumuz şükran duygularını ifade etme fırsatı bulacağız.

Bu noktada, siz değerli işadamlarımızın çok iyi bildiği bir gerçeği de hatırlatmakta fayda görüyorum. Her zaman söylediğimiz gibi, zor dönemleri dayanışma halinde aşacağız. Bunun için de daha fazla çalışacağız daha fazla çalışacağız. Bu duygularla sözlerime son verirken, ülkemiz ekonomisine sağladığı önemli katkıların yanı sıra, uluslararası platformda da ülke imajımızı yükselten ve yüzümüzü ağartan firmalarımızın, bu yıl ulaştıkları mutlak başarılarının, artarak devam etmesini diliyorum.

Bu vesileyle hepinize saygı ve sevgilerimi sunuyorum.



TOBB BAŞKANI M. RİFAT HİSARCIKLIOĞLU

Bugün dünya ekonomisi, 1929'daki büyük buhrandan sonraki en sıkıntılı dönemini yaşıyor. 2009'da dünyadaki genel büyüme ortalamasının %3'e, gelişmiş ülkelerdeyse sıfıra gerilemesi öngörülüyor. Küresel ekonomisinin önemli bir parçası haline gelmiş olan ülkemizin de, bu krizden etkilenmesi kaçınılmazdır. Açıkçası, 2008 sonbaharı, küresel krizin Türkiye'de rüzgârlarını sert bir şekilde hissettirmeye başladığı bir dönem olmuştur. Öyle gözüküyor ki; 2009'un kışı da bir hayli sert geçecektir.

Ancak bardağın bir de dolu tarafı bulunmaktadır. Türkiye, bu krize, güçlü bir kamu maliyesi, sağlıklı bir bankacılık sektörü ve etkili bir kurumsal denetim-düzenleme çerçevesiyle yakalanmıştır. Bu sayede, 1994'de ve 2001'de yaşadığımız gibi bir olumsuz durum ortaya çıkmamıştır. O halde ilk ödevimiz, bu güçlü yanlarımızı muhafaza etmek olmalıdır. İkinci olarak, üretim, istihdam ve döviz kazanma kapasitemizi bu dönemde mutlaka korumalıyız. Zira küresel ekonomideki yangın söndüğünde, her şey kaldığı yerden devam edecektir. O halde bu süreci mümkün olduğunca az hasarla atlatalım ve küresel yarışa en güçlü şekilde devam etmeliyiz. İşte bu noktada, yurtdışı müteahhitlik hizmetlerinin önemi ortaya çıkmaktadır. İnşaat sektörünün canlı olması, 200'den farklı sektörü de tetiklemesi sayesinde, ekonominin genelini olumlu etkileyecektir. Öte yandan inşaat sektörü, işsizliğin arttığı bir dönemde, yoğun iş gücü kullanımı sağlamasıyla da, ayrıca büyük öneme sahiptir.

Önümüzdeki dönemde odaklanmamız gereken bir konu da, döviz geliridir. Ülkemiz ne yazık ki, kazandığından daha fazla döviz harcamaktadır. Bu yılın ilk on ayında Türkiye'nin döviz giderleri 199 Milyar Dolara ulaşırken, döviz geliri 160 Milyar Dolarla kaldı. 2008 Ekim ayında cari açık 2,6 Milyar Dolar oldu. Ama bu açık finanse edilemediği gibi, buna ilave 6 Milyar Dolar daha döviz çıkışı yaşandı. Özel sektörün yurtdışı kredi kullanımı, Ekim ayında eksiye döndü. Mali sektörde 2,7 Milyar Dolar, Reel sektörde ise 2,8 Milyar Dolar kredi küçülmesi yaşandı.

Küresel kaynaklı bu sıkıntıların yaşandığı bir dönemde, yurtdışı müteahhitlik sektörümüz bize moral kaynağı oldu. Yurtdışı müteahhitlik hizmetleri sektöründe, geçen yılın ilk 10 ayında 626 milyon dolar olan döviz girişi, bu yılın aynı döneminde 748 milyon dolara çıktı. 5 yıl önce 3,5 Milyar Dolar olan yeni alınan iş tutarı ise, 2007'de 19,5 Milyar Dolara yükseldiğini, 2008'in tamamındaysa 25

Milyar Dolara ulaşmasının beklendiğini memnuniyetle görüyoruz. Türk müteahhitleri 70 ülkede gerçekleştirdikleri 5 bine yakın proje ve 130 Milyar Doları bulan iş hacmi ile Türkiye'nin yurtdışındaki gururu olmuşlardır. İnşaat alanında üstün teknik, yönetim, kapasite, kalite ve beceri sahibi olan müteahhitlerimiz, hem yurt içinde, hem de yurtdışında gerçekleştirdikleri işlerle, kendilerini kanıtlamışlardır. Türkiye sahip olduğu 23 küresel müteahhitlik şirketiyle bu sektörde dünyanın 3ncü büyük ülkesidir. Elbette, buradan kendimize bir sorumluluk çıkarmalıyız ve bu rakamı daha da ileri seviyelere taşımak için çok daha fazla çalışmalıyız.

Dünya'da ticaretin daraldığı bir dönemde, mutlaka yeni pazarlar arayışına girmeliyiz. Halen yurtdışı müteahhitlik faaliyetlerimizin %90'ından fazlası, Kuzey Afrika, Ortadoğu ve BDT gibi bölgelere dağılmış durumdadır. Çevremizdeki coğrafyada mesela Libya'da hızlı bir yatırım ve inşaat hamlesi devam etmekte olup, sadece bu ülkede yaklaşık 160 Milyar Dolarlık bir iş hacmi potansiyeli bulunmaktadır. Yine biliyorsunuz; sayın Başbakanımızın katılımıyla Hindistan'a Türk özel sektörü olarak bir sefer düzenledik. Orada büyük bir inşaat planlamasının yapıldığını gördük. Hindistan'da önümüzdeki on yıl için toplam otoyol, demiryolu, havaalanları, oteller ve iş merkezlerini içeren 500 Milyar Dolar tutarında altyapı yatırımı planlanmaktadır. DEİK'in de başkanı olarak söylüyorum, bu potansiyelden Türkiye'nin faydalanması için her türlü girişimi yapmaya, sizlerle birlikte yapmaya hazırım.

Zira biliyoruz ki; özel sektörümüz ve müteahhis insanlarımız olmadan Türkiye büyüyemez, büyüme olmadan da ülkemiz zenginleşemez. Biz hedefimizi açıkça ortaya koyduk. Cumhuriyetimizin 100. Yılında, dünyanın ilk 10 ekonomisi arasına girmek istiyoruz. Bunun için devletimizden tek beklentimiz, bize rakiplerimizin sahip olduğu yatırım ve iş yapma ortamını sağlamalarıdır. Altını çizerek söylüyorum, biz başka bir şey istemiyoruz. Özellikle de yurtdışı rakiplerimizle eşit şartlarda mücadele edebilmek için, başta teminat mektubu temini olmak üzere, Eximbank desteğinin sağlanması ve yurtdışında Türk çalışanların istihdamının kolaylaştırılması gibi, daha önce hükümetimize ilettiğimiz sorunların çözümünü yönünde adımların tamamlanmasını bekliyoruz."

Hepinizi saygıyla selamlıyorum.

YURTDIŞI MÜTEAHHİTLİK HİZMETLERİ BAŞARI ÖDÜLLERİ



M. Rifat HİSARCIKLIOĞLU, TOBB Başkanı



ENKA, Mustafa GEĞEK, Yön. Kur. Üyesi



GAMA, Erol ÜĞER, Yön. Kur. BŞk.



RÖNESANS, Erman ILICAK, Yön. Kur. BŞk.



TEKFEN, Ümit ÖZDEMİR, Taahhüt Grup Başkanı



YÜKSEL, Süleyman Servet SAZAK, Yön. Kur. BŞk.



KAYI, CoŐkun YILMAZ, Yön. Kur. BŞk.



BAYTUR, Oktay YAVUZ, Genel Müdür



TAV, Hamdi AKIN, Yön. Kur. BŞk.



NUROL, Nurettin ĐARMIKLI, Yön. Kur. BŞk.



MAKYOL, Adnan ĐEBİ, Yön. Kur. BŞk. V.



STFA, Sezai Emin TAŐKENT, Yön. Kur. BŞk.



HAZİNEDAROĞLU, İlhan ERGELEN, Yön. Kur. Bşk. Yrd.



SUMMA, Selim BORA, Yön. Kur. Bşk.



GAP, Ahmet TAÇYILDIZ, Yön. Kur. Bşk. V.



YENİGÜN, Mithat YENİGÜN, Yön. Kur. Bşk.



CENGİZ, Ekrem CENGİZ, Yön. Kur. Bşk. Yrd.



RASEN, Sedat ÖZYÜREK, Genel Müdür



DOĞUŞ, Burak TALU, Yön. Kur. Üyesi



ALARKO, Ayhan YAVRUCU, Genel Koordinatör



MESA, Erhan BOYSANOĞLU, Yön. Kur. Bşk.



YAŞAR ÖZKAN, Yaşar ÖZKAN, Yön. Kur. Bşk.



TML, Taylan DAL, Genel Müdür



ÜSTAY, Ali Haydar ÜSTAY, Yön. Kur. Bşk.



DÜNYANIN EN BÜYÜK 225 MÜTEAHHİTLİK FİRMASI LİSTESİNDE 23 TÜRK FİRMASI VAR

Yurtdışında 1 yılda 23.6 milyar dolarlık iş yaptılar



Fotograf: Yavuz Özden

Yurtdışında yaptıkları işlerin tutarı 2008'de 23.6 milyar dolara ulaşan Türk müteahhitler, Çin ve ABD firmalarından sonra yurtdışında en fazla işi yapan üçüncü grubu oluşturdular

ANKARA Milliyet

Türkiye Müteahhitler Birliği Başkanı Erdal Eren, Türk müteahhitlerinin yurtdışında üstlendiği yıllık iş tutarının 2002'de 1.7 milyar dolarken, bu rakamın 2007'de 19.5 milyar dolara, 2008'de de 23.6 milyar dolara ulaştığını bildirdi. Uluslararası inşaat dergisi Engineering News Record (ENR) tarafından açıklanan, "Dünyanın en büyük 225 uluslararası müteahhitlik firması" listesine yer alan 23 Türk inşaat firmasına başarı plaketleri Başkan Recep Tayyip Erdoğan tarafından verildi. Törene ayrıca, Devlet Bakanı Kürşad Tüzmen, TOBB Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu, çok sayıda bürokrat ve işadama katıldı.

Törende konuşan Erdal Eren, Türk müteahhitlerinin yurtdışındaki yıllık iş hacminin 6 yıllık dönemde yaklaşık 15 kat arttığını işaret ederek, yurtdışı işlerin toplam tutarının 2008 sonu itibarıyla yaklaşık 130 milyar dolara ulaştığını bildirdi.

ENR'nin her yıl, müteahhitlik firmalarının bir önceki yılda ülkeleri dışında üstlendikleri uluslararası yeni sözleşmeleri esas alarak liste yayımladığını belirten Eren şu bilgileri verdi:

"2003'te bu listede sadece 8 Türk firmasının vardı. 2007'de bu sayı 22'ye,

2008'de 23'e ulaştı. Türkiye bu yıl da son 3 yıldaki gibi listenin üçüncü sırasına yerleşti. İlk iki sırayı da önceki yıllardaki gibi Çin ve ABD paylaştı."

Teminat mektubu sorunu

Eren, yurtdışı müteahhitlik hizmetleri konusunda gelinen noktayı aktarırken de yaşadıkları bir numaralı sorunun teminat mektubu olduğunu altını çizdi. Teminat mektubunun yıllardır müteahhitlerin yurtdışı hizmetlerinde sorun olduğunu, özellikle son dönemde küresel mali kriz nedeniyle Türk bankalarından "hiç teminat mektubu alamadıklarını" dile getiren Eren, Libya'dan

10 Türk firmasının teminat mektubu bulamadıkları için ihalesini kazandıkları işlerin sözleşmesinin iptal edileceğine dikkati çekti.

Bu sorununun aşılması konusunda çözüm önerilerini dile getiren Eren, özellikle kamu bankalarının teminat mektubu verebilir hale getirilmesinin artık bir zorunluluk haline geldiğine inandıklarını vurguladı. Eren, Eximbank desteği sağlanmasa, yurtdışında Türk istihdamının kolaylaştırılması konularında destek beklediklerini anlattı.

Dünyada krizden çıkmakta faydalanılan bir numaralı sektörün inşaat olduğunu belirten Eren, "İnşaatın dünyada olduğu gibi Türkiye'de de kamu eliyle canlandırılması şarttır" dedi.

'Bankalar esnek olsun'

Devlet Bakanı Kürşad Tüzmen, dünyada yaşanan ekonomik krizin sektörün Politik Risk Sigortası sistemine ihtiyacı bulunduğunu gösterdiğini, bu sistem kurulamadıkça Türk bankalarının düzenledikleri teminat mektuplarının uluslararası düzeyde kabulünde sıkıntılar yaşanacağını aktardı.

Tüzmen, "Sektörle birlikte Destekleme ve Fiyat İstikrar Fonu kaynaklarından belirli bir süre ve miktarda ayrılacak kaynaklarla ortak bir havuz oluşturulması suretiyle sistemin geçici kaynak ihtiyacının karşılanabileceğini düşünüyoruz" dedi.

Tüzmen, teminat mektubu konusunda kamu bankalarının sektörün ihtiyaçlarına cevap verecek idari düzenlemeleri yapması ve firmalara daha esnek yaklaşması gerektiğini kaydetti.

Erdoğan yine 'Psikolojik' dedi

Önceki gün, Türkiye'deki krizin psikolojik olduğunu söyleyen Başbakan Tayyip Erdoğan, dünkü konuşmasında da, "Sadece büyümeye odaklanmak başarıyı getirmez. Bu bir hedefdir. Ama o verdiğiniz hedef psikolojiktir" dedi.

Erdoğan, törende yaptığı konuşmada, yurtdışı müteahhitlik hizmetleri miktarının 2008'de 23-25 milyar dolar aralığına ulaşacağını, daha sonraki hedefin de 50 milyar dolar olduğunu belirterek, "Türkiye'ye yakışan da budur" dedi. İnşaat sektörünün, bir "sünger görevi" gördüğünü ve yan sektörlerle işsizliği adeta yuttuğunu söyleyen Erdoğan şöyle konuştu:

"Müteahhitlerin teminat mektupları, işçilerin getirilmesi ve Eximbank ile ilgili konulara sorunları olduğunu biliyorum. Bu konulara gerekli talimatlar verildi. Hiçbir zaman 'sorunları bütünüyle çözdük' iddiasında olmadık.

Maliki'den davet

Önemli olan sorun çözüme anlayışla hareket edilmesidir. Önlemleri yeri geldikçe uygulamaya koyacağız. Yeter ki sizler yatırım yapın, istihdama katkı sağlayın. Krizden çıkmamızın yolu, oturup ağıt yakmak, sağı solu suçlamak değildir."

Erdoğan, Irak Başbakanı Nuri el Maliki'nin önceki gün yapılan görüşmede, ciddi manada Türk müteahhitlerini gözlemlediklerini aktardığını ve Irak'ta yatırıma davet ettiğini söyledi.

ENR'nin listesindeki 23 Türk firması

■ Enka	■ Summa
■ Gama	■ GAP
■ Renaissance	■ Yeniğün
■ Tekzen	■ Cengiz
■ Yüksel	■ Rasen
■ Kayı	■ Doğuş
■ Baytur	■ Alarko
■ TAV	■ MESA
■ Nurol	■ Yaşar Özkan
■ Mak-Yol	■ TML
■ STFA	■ Üstay
■ Hazinedaroğlu	

Son 5 yılda en fazla iş yapılan ülke Rusya

Ülke	5 yıllık iş tutarı (milyon\$)	Ülke	5 yıllık iş tutarı (milyon\$)	Ülke	5 yıllık iş tutarı (milyon\$)
Rusya	15.900	Cezayir	2.000	Tunus	696
Libya	9.100	Ürdün	1.900	İran	626
Türkmenistan	8.200	Afganistan	1.800	Yemen	463
Katar	5.700	Ukrayna	1.500	Makedonya	426
BAE	5.400	Umman	1.300	Kuveyt	368
Kazakistan	4.900	İrlanda	1.200	Mısır	343
İrak	4.900	Fas	1.100	Pakistan	343
S.Arabistan	3.100	Sudan	1.100	Arnavutluk	289
Romanya	3.000	Bulgaristan	1.000	Tacikistan	255
Azerbaycan	2.400	Gürcistan	727	Diğer ülkeler	1.500

Türk müteahhitlerin yurtdışı işleri artıyor

Yıl	İş tutarı (Milyar \$)	Yıl	İş tutarı (Milyar \$)
2003	3.6	2006	15.9
2004	6.5	2007	19.5
2005	9.8	2008	23.6



Dünyanın en büyük 225 müteahhit firması arasına giren Türk şirketlerinin temsilcilerinin ödülleri Başbakan Erdoğan ve Devlet Bakanı Tüzmen verdi. Ödül alan firmalar şunlar: Enka, Gama, Renaissance, Tekfen, Yüksel, Kayı, Baytur, TAV, Nurot, Mak-Yol, STFA, Hazinedaröğlü, Summa, GAP, Yeniçün, Cengiz, Rasen, Doğuş, Alarko, Mesa, Yaşar Özkan, TML, Üstay.

Türk müteahhitler krize aldırmadı; yurtdışında 24 milyar dolara koşuyor

Ercan Baysal | Ankara

Küresel krize rağmen Türk müteahhithlik sektörü yeni bir başan daha elde etti. Dünyanın en büyük 225 uluslararası firması arasına Türkiye'den 23 şirket girdi. ABD ve Çin'in ardından sektörde dünyanın üçüncü büyük ülkesi oldu. Global durgunluğa rağmen 2008 yılında yurtdışından 23,6 milyar dolarlık iş üstlenildi. Aynı rakam geçen yıl 19,3 milyar dolar olmuştu. Engineering News Record (ENR) tarafından her yıl düzenlenen dünyanın en büyük ilk 225 uluslararası müteahhitleri arasına giren Türk firmalarına ödülleri dün Başbakan Recep Tayyip Erdoğan tarafından verildi. Toplantıda konuşan Başbakan Erdoğan, ekonomik krizle ilgili karamsar senaryolara, "Krizden çıkmanın yolu ağıt yakmak, sağı solu suçlamak değil." sözleriyle tepki gösterdi. Erdoğan, çıkış yolunun tam tersine krizi fırsata dönüştürmekten geçtiğini ifade etti. Başbakan Erdoğan, yurtdışı müteahhithlik yatırımlarında hedefin 50 milyar dolar olduğunu söyledi. Yatırımların 1,7 milyar dolarından 2007'de 19,5 milyar dolara çıktığını belirten Erdoğan, 2008'deki beklentilerinin 23-25 milyar dolar aralığında olduğunu dile getirdi. Dinamik bir müteahhithlik sektörüyle 50 milyar dolar hedefini yakalayacaklarına inandıklarını kaydeden Erdoğan, "İnşaat sektöründe sıkıntı olması doğrudan yatırım sıkıntıda olması demek. İnşaat sünger görevi görüyor. Yan sektörlerle işsizliği adeta yutuyor. İhmali başta işsizlikle derin yaralara se-

bebiyet veriyor." dedi. Ödül töreninde konuşan Türkiye Müteahhithler Birliği Başkanı Erdal Eren, 2003 yılında sadece 8 Türk firmasının yer aldığı listeye geçen yıl 22 şirketin girdiğini hatırlatarak, elde edilen başarı sayesinde Türkiye'nin tüm Avrupa ülkelerinin önünde yer aldığını kaydetti. Eren, sektörün yurtdışında gerçekleş-tirdiği işlerin toplamının 2008 sonu itibarıyla toplamda 130 milyar dolara yükseldiğini söyledi.

Eren: Libya'da 160 milyar dolarlık iş var

Eren, yurtdışındaki yıllık iş hacminin son altı yıllık dönemde 15 kat arttığını kaydetti. Küresel krize rağmen Eren, inşaat sektörünün yılın üçüncü çeyreğinde son 5 yıllık dönemde ilk kez negatif büyümeye geçtiğini hatırlattı. Eren, "Küresel krizin Türkiye'yi özellikle 2009 yılında etkileyeceği gerçeğini paylaştığımızı ancak kamuoyunda bu konuda gereğinden erken panik yaratılmasına da karşı olduğumuzu belirtmek istiyorum." dedi.

Küresel kriz sebebiyle Türk bankalarından teminat mektubu alınmadığını dile getiren Eren, 160 milyar dolarlık iş hacmi potansiyeli olan Lib-

ya'da 10 firmanın teminat mektubu bulamadıkları için ihalesini kazandıktan işlerin sözleşmelerinin iptal edileceğini aktardı. Devlet Bakanı Kürşad Tüzmen de toplantıda yaptığı konuşmada, teminat mektubu konusuna dikkat çekti. BDDK tarafından hazırlanan, Türk bankalarının kendi aralarında kuracakları bir konsorsiyum ile daha az yükümlülük altına girerek müteahhitlere teminat mektubu vermesinin yolunu açtığını belirten Tüzmen, "Ancak bunun biraz daha arkasından itirmek lazım." dedi. Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu ise konuşmasına, "İş dünyasına odaklı Başbakan'ımızın olması bizim için avantaj." sözleriyle başladı. Türkiye'nin krizden etkilenmesinin kaçınılmaz olduğunu dile getiren Hisarcıklıoğlu, "Açıkçası 2008 sonbaharı, küresel krizin Türkiye'de rüzgârlarını sert bir şekilde hissettirmeye başladığı bir dönem olmuştur. Öyle gözüktüyor ki; 2009 kışı da bir hayli sert geçecektir." dedi. Döviz gelirleri konusunun önemli olduğuna dikkat çeken Hisarcıklıoğlu, Türkiye'nin kazandı-ğundan daha fazla döviz harcadığını kaydetti.

Yurtdışında işçi çalıştırma kolaylaştırılacak

Dış Ticaret'ten sorumlu Devlet Bakanı Kürşad Tüzmen, müteahhithlerin üstlendikleri işlerin artmasına rağmen, Türk mühendis ve işçisinin yurtdışındaki istihdamının gerilediğini söyledi. Yıllık 1 milyar dolar tutarında iş üstlendiği yıllarda 150 bin Türk işçisi istihdam eden sektörün, yıllık 20 milyar dolar iş üstlenilen bir dönemde sadece 50 bin Türk işçisi istihdam edildiğini ifade eden Tüzmen, yurtdışı projeler-

de Türk mühendis ve işçisi çalıştırma kolaylaştırılacak ve teşvik edecek sistemlere daha fazla ihtiyaç olduğunu dile getirdi. Türkiye Müteahhithler Birliği Başkanı Eren de seksenli doksanlı yıllarda yurtdışında çalıştıran işçilerin yüzde 80'inin Türk olduğunu belirterek, bugün bu oranın yüzde 30'lara gerilediğini kaydetti. Türk işçilerinin yerini daha ucuz iş gücü olan Uzakoğulu işçilerin aldığı dile getirdi.

Müteahhithlik sektörü 23 milyar doları aştı

Yıl	Üstlenilen iş (milyar dolar)
2002	1,7
2003	3,5
2004	6,5
2005	9,8
2006	15,9
2007	19,5
2008	23,6



Dünyanın başına Türk bareti geçirdiniz

■ Türk Müteahhitler Birliği ve DışTicaret Müsteşarlığı'nın düzenlediği "İnşaat Oskanları" törenine katılan Başbakan Erdoğan, bu yıl 25 milyar dolara bulan yurtdışı müteahhitlik sektörü gelirlerinin 50 milyar dolara çıkarılmasının hedeflendiğini açıkladı. Erdoğan, dünyanın en başarılı müteahhitlik firmaları listesine giren 23 Türk inşaat

firmasına başan plaketi verdi. Erdoğan, başarılı firmalara, "Dünyanın başına Türk bareti geçirdiniz" diyerek teşekkür etti. Erdoğan, "Krizden çıkmak oturup ağıt yakmakla sağı solu suçlamakla değil tam tersine krizi fırsata dönüştürüp yeni yatırım yapmakla olur. Fırsatları görmek için imkan zemini oluşmuştur" dedi.

TÜRKİYE GAZETESİ

26 ARALIK 2008

Ağıt yakmak yok YATIRIMA DEVAM

Devlet Ank ANKARA İHA

Başbakan Recep Tayyip Erdoğan, krizi fırsata dönüştürmenin hükümetle birlikte iş adamlarının da bir vazifesi olduğunu belirterek, "Krizden çıkmamanın yolu, oturup ağıt yakmak, sağı solu suçlamak değildir" dedi. Türkiye Müteahhitler Birliği tarafından düzenlenen 'Yurtdışı Müteahhitlik Hizmetleri Başarı Ödülleri' törenine katılan Erdoğan törende yaptığı konuşmada, Türkiye'nin dünya genelinde ABD ve Çin'den sonra dünyanın en büyük müteahhitlik sektöründe 3. sırada yer aldığını hatırlattı. Erdoğan, ihracata yıllık 3 milyar dolarlık bir ek destek sağladıklarını söyledi.

TEDBİRLERİ ALIYORUZ

Başbakan Erdoğan, konuşmasında küresel krize iş adamlarını hükümetle birlikte krizi fırsata dönüştürmeye davet ederek şöyle konuştu: "Reel sektörü rahatlatacak tedbirleri kademe kademe, peyderpey hayata geçiriyoruz. Her türlü kolaylığı göstermeye devam edeceğiz. Krizden çıkmamanın yolu, oturup ağıt yakmak, sağı solu suçlamak değildir. Tam tersine krizi fırsata dönüştürmek için yeni yatırımlar yapmak için fırsatları görüp değerlendirmek için bir imkan zemini oluşmuştur."

İş adamlarına seslenen Başbakan Tayyip Erdoğan krizden çıkış yolunun, birbirine suç atmaktan değil fırsatları görüp yatırım yapmaktan geçtiğini söyledi



"Yurtdışı Müteahhitlik Hizmetleri Başarı Ödülleri" törenine katılan Erdoğan iş adamlarına ödülleri verdi.



'Ağıt yakmayı bırakın krizi fırsata dönüştürün'

Dünyanın en büyük uluslararası müteahhitleri listesine giren 23 Türk inşaatçıya ödülleri veren Başbakan Erdoğan, "Dünyanın başına bere geçirdiniz" diyerek teşekkür etti

İNŞAAT OSCAR'LARI

Dünyanın en büyük 225 uluslararası müteahhitlik firması arasında girmeyi başaran firmalar şunlar:

Enka, Gama, Reaissance, Telzen, Yüksel, Kayı, Baytur, TAV, Nuroi, Mak-Yol, STFA, Hazine Daroğlu, Suma, GAP, Yenigün, Cengiz, Rasen, Doğuş, Alarko, Mesa, Yaşar Özkan, TML, Üstay.



Dünya devleri arasında yerini alan 23 Türk müteahhitlik firmasına başarı ödülleri veren Başbakan Tayyip Erdoğan, "Dünyanın başına bere geçirdiniz" sözleriyle teşekkür etti. "Krizden çıkmanın yolu oturup ağıt yakmak, sağı solu suçlamak değildir. Krizi fırsata dönüştürmek, yeni yatırımlar için ortaya çıkan imkânı iyi değerlendirmek işadamlarının görevi" diyen Erdoğan, yatırımcılara Irak'ı adres gösterdi.

"2008 Yılı Yurtdışı Müteahhitlik Hizmet Başarı Ödülleri" törenine katılan Başbakan Erdoğan, kriz sürecinde ihracatla birlikte müteahhitlik sektörünün de "kullanması" gerektiğini vurguladı. Erdoğan, müteahhitlerin Eximbank desteği, teminat mektubu konusunda yaşadığı sorunların çözümü için gereken talimatın verildiğini belirterek, ekledi: "Hiçbir zaman sorunları bütünüyle çözdük iddiasında olmadık. Şartlar değiştiği yeni sorunların çıkması doğal, bunların üzerine gideceğiz. Önlemleri yeri geldikçe uygulamaya koyacağız. Yeter ki sizler yatırım yapan, yeter ki istihdama katkı sağlayın."

IRAK'A GİDİN

Irak Başbakanı Nuri El Maliki'nin Türk müteahhitleri yatırıma davet ettiğini belirten Başbakan Erdoğan, "Maliki, Türk müteahhitlerini gözlemlediklerini söyledi. Müteahhitlik sektörü de krizi fırsata dönüştürmek için önlemlerini alacak, adımlarını atacak ve bu krizden daha güçlü çıkacaktır" çağrısı yaptı.

KIŞ SERT GEÇECEK

Devlet Bakanı Kürşad Tüzmen ise, kamu bankalarını firmalara karşı daha esnek olmaya davet etti. Tüzmen, "Kamu bankaları yurtdışı projelerde müteahhitlerimizi yeterince desteklemiyor. Bazı bankaların, firmalarımızın üstlendiği bazı projelerin kati ya da avans teminat mektubu vermekten imtina ettiklerini görüyoruz" dedi. Tüzmen, politik risk sigortası sistemine yönelik hazırlıkları büyük ölçüde tamamladıklarını kaydetti.

TOBB Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu da, Türkiye'nin krizden etkilenmesinin kaçınılmaz olduğunu belirterek, "Açıkçası, 2008 sonbaharı küresel krizin Türkiye'de rüzgârlarını sert bir şekilde hissettirmeye başladığı bir dönem olmuştur. Öyle gözüküyor ki 2009'un kışı da bir hayli sert geçecektir" dedi. ANKARA

“Dünyanın başına bere geçirdiniz sizlere teşekkür ederim”



Önceki gün 'Kriz psikolojik' diyen Başbakan Erdoğan, dün de "Krizden çıkmanın yolu oturup ağıt yakmak, sağı solu suçlamak değil; fırsatları görüp değerlendirmektir" dedi.

BAŞBAKAN Recep Tayyip Erdoğan, kriz yorumlarına bir yenisini ekledi. Erdoğan, dün katıldığı "2008 Yılı Yurtdışı Müteahhitlik Hizmet Başarı Ödülleri" töreninde, "Sadece enflasyonla mücadele etmek, büyümeye odaklanmak başarı getirmez. Büyümenin altında kalırsınız, üstüne çıkarsınız

ancak verdiğiniz hedef psikolojiktir. Krizden çıkmanın yolu oturup ağıt yakmak, sağı solu suçlamak değil fırsatları görüp değerlendirmektir" dedi. Kredi teşvik imkanlarını kademe kademe uygulamaya geçtiklerini, işadamlarını farklı ülke ve sektörlerle teşvik ederek talep daralmasının etkilerini en aza indirmeyi amaçladıklarını kaydeden Erdoğan, şöyle konuştu: "Siyaset, eğer çözüm değil, sorun üretiyorsa iç gerginlikler gündemi işgal ediyorsa bürokrasi kendi derdine düşmüşse, vatandaşlar gelecekle ilgili kaygı duyuyorsa ne üretim ne yatırım ne ihracat ne istihdam bir adım ileriye gitmez."

Müteahhitler 5 yılda 81.7 milyar \$'lık iş aldı

■ **YURTDIŞI** müteahhitlik sektörü, 2003-2008 döneminde 81 milyar 718.2 milyon dolar tutarında iş üstlendi. 2008 yılında da 23.6 milyar dolarlık iş üstlenildi. Dış Ticaret Müsteşarlığı verilerine göre, 2003-2008 yılları arasında üstlenilen projelerin ülkelere göre dağılımına bakıldığında yüzde 19.4'lük pay ile Rusya Federasyonu ilk sırada yer alırken, yüzde 11.2 ile Libya ikinci, yüzde 10.1'lik pay ile Türkmenistan üçüncü sırada yer aldı. Bu yıl en fazla iş üstlenilen ülkeler ise 11.6 milyar dolar ile BDT ülkeleri oldu.

Başbakan Erdoğan, krizden sonra büyüme, enflasyon gibi makro hedefler için de 'psikolojiktir' dedi ve ekledi: "Altında ya da üstünde çıkarsınız. Aslolan bunun üzerine gitmektir"



Sektörün talepleri

- 1- Teminat mektuplarında devlet desteği verilmeli.
- 2- Kamunun altyapı yatırımları artırılmalı.
- 3- Reel sektörümüzün inşaat içeren yatırımları teşvik edilmeli.
- 4- Kriz bitene kadar KDV oranı yüzde 1 olarak uygulanmalıdır.
- 5- İşçi girdileri azaltılmalı.

RUSYA VE LIBYA EN BÜYÜK MÜŞTERİ

Yurt dışı müteahhitlik sektörü, 2003-2008 döneminde 81 milyar 718 milyon dolar tutarında iş üstlendi. Söz konusu dönemde en fazla projenin alındığı ülke 15.9 milyar dolarla Rusya olurken, 2008 yılında da 23.6 milyar dolarlık iş üstlenildi. Dış Ticaret Müsteşarlığı verilerine göre, Türk müteahhitleri tarafından 2003'te 3.6 milyar dolar, 2004'te 6.5 milyar dolar, 2005'te 9.8 milyar dolar, 2006'da 15.9 milyar dolar, 2007 yılında 19.5 milyar dolar ve

2008 yılında ise 23.6 milyar dolar tutarında ihale üstlenildi. 2003-2008 yılları arasında üstlenilen projelerin ülkelere göre dağılımına bakıldığında, yüzde 19.4'lük (15.9 milyar dolar) pay ile Rusya Federasyonu ilk sırada yer alırken, yüzde 11.2 ile (9.1 milyar dolar) Libya ikinci, yüzde 10.1'lik pay ile Türkmenistan üçüncü sırada yer aldı. Bu dönemde, İrlanda, Sudan, Bulgaristan ve İran da yeni pazarlar olarak ortaya çıktı.



Türk müteahhitleri dışarda 130 milyar dolarlık iş yaptı

BAŞBAKAN Recep Tayyip Erdoğan, 2002 yılında yurt dışı müteahhithlik hizmetleri miktarının 1,7 milyar dolar olduğunu belirterek, "2008 yılında bu rakam 23-25 milyar dolar aralığına ulaşacak. Daha sonraki hedef de 50 milyar dolar. Türkiye'ye yakışan da budur" dedi. 2008 Yılı Yurt Dışı Müteahhithlik Hizmet Başarı Ödülleri törenine katılan Başbakan Erdoğan, Türkiye'nin, ABD ve Çin'den sonra yurt dışı müteahhithlik hizmetlerinde üçüncü sırada yer aldığını belirterek, yurt dışında Türkiye'nin yüzünü ağartan, onurlandıran işçisinden mühendisine kadar tüm çalışanlara ve firmalara teşekkür etti.

Devlet Bakanı Kürşad Tüzmen, yurt dışı müteahhithlik hizmetlerinin en önemli sorunlarından birinin sektöre yönelik bir "Politik Risk Sigortası" sisteminin oluşturulmaması olduğunu söyledi.

130 milyar dolarlık iş

Türkiye Müteahhithler Birliği Başkanı Erdal Eren, dünyada kriz dönemlerinden çıkmakta faydalanılan bir numaralı sektörün inşaat olduğunu belirterek, "İnşaatın dünyada olduğu gibi Türkiye'de de kamu eliyle canlandırılması şarttır" dedi. Eren, Türk müteahhithlerinin yurt dışındaki yıllık iş hacminin 6 yıllık dönemde yaklaşık 15 kat arttığına işaret ederek, yurt dışında gerçekleştirilen işlerin toplam tutarının 2008 yılı sonu itibarıyla yaklaşık 130 milyar dolara ulaştığını bildirdi.

Uluslararası inşaat sektörü dergisi "Engineering News Record"ın her yıl yayımladığı, "Dünyanın En Büyük 225 Uluslararası Müteahhithlik Firması" arasına giren 23 Türk müteahhithlik firması için ödül töreni düzenlendi. Eren, 2003 yılında bu listede sadece 8 Türk firmasının yer aldığını, 2007'de bu sayının 22'ye, 2008'de de 23'e ulaştığını söyledi.

Başarı plaketi alan 23 şirket

- | | | | |
|---------------|-----------|-----------------|---------------|
| ○ Enka | ○ Baytur | ○ GAP | ○ Alarko |
| ○ Gema | ○ TAV | ○ Yenigün | ○ Mesa |
| ○ Renaissance | ○ Nural | ○ Cengiz | ○ Yapar Özkan |
| ○ Tekzen | ○ Mak-Yol | ○ Rasen | ○ TML |
| ○ Yüksel | ○ STFA | ○ Doğuş | ○ Üstay |
| ○ Kaya | ○ Somma | ○ Hazinoderöglü | |



Başbakan Erdoğan Türkiye Müteahhithler Birliği'nin düzenlediği törende 23 müteahhite başkan ödülleri tek tek verdi. Erdoğan firmaların yurtdışında aldığı iş toplamının 130 milyar dolar olduğunu söyledi.

23 müteahhit dünyanın en iyileri arasında

TÜRKİYE'deki 23 müteahhithlik firması, dünyanın en büyük 225 uluslararası müteahhithlik firması arasında yer aldı. Böylece Türkiye, Çin ve ABD'den sonra sektörün uluslararası düzeyde en büyük 3. ülkesi oldu. Başbakan Erdoğan 23 firmaya başarı ödülleri tek tek verdi. Türkiye Müteahhithler Birliği (TMB) tarafından düzenlenen "2008 Yılı Yurt Dışı Müteahhithlik Hizmetleri Başarı Ödülleri" töreninde konuşan Erdoğan yurtdışı müteahhithlik hizmetleri miktarının 2008'de 23-25 milyar dolar aralığına ulaşacağını, daha sonraki hedefin de 50 milyar dolar olduğunu belirtti. Erdoğan, Türk firmalarının yurtdışında aldığı iş toplamının 130 milyar olduğunu aktardı.

Ağıt yakarak krizden çıkılmaz



ANKARA

Başbakan Recep Tayyip Erdoğan, "Siyaset, eğer çözüm değil sorun üretiyorsa, iç gerginlikler ülkenin gündemini işgal ediyorsa, bürokrasi kendi derdine düşmüşse, vatandaşlar gelecekle ilgili kaygı duyuyorsa, ne üretim, ne yatırım, ne ihracat ne de istihdam bir adım bile ileriye gitmez" dedi.

Erdoğan, 2008 Yılı Yurt Dışı Müteahhithlik Hizmet Başarı Ödülleri töreninde yaptığı konuşmada, "yurt dışında Türkiye'nin yüzünü ağartan, onurlandıran, işçisinden mühendisine kadar tüm çalışanlara ve firmalara" teşekkür etti.

Başbakan Erdoğan, dış temaslara özel bir önem verdiklerini, her fırsatta dış ticaret hacmini artırma çabası içinde olduklarını belirterek, gittikleri ülkelerin cumhurbaşkanları, başbakanlarının bu firmaların başarılarından söz etmelerinden gurur duyduğunu ifade etti. Erdoğan, 2002 yılında yurtdışı müteahhithlik hizmetleri miktarının 1,7 milyar dolar olduğunu, 2008 yılında ise bu rakamın 23-25 milyar dolar aralığına ulaşacağını, daha sonraki hedefin de 50 milyar dolar olduğunu ifade ederek, "Türkiye'ye yakışan da budur" dedi. Erdoğan, "Sadece enflasyonla mücadele etmek tek başına başarı getirmez. Sadece büyümeye odak-

lanmak başarıyı getirmez. Bu bir hedeftir. Bunun altında çıkarsınız, üstünde çıkarsınız. Ama o verdiğiniz hedef psikolojiktir ve bunu bu şekilde anlamak, bu şekilde gerçekleştirmek üzere üzerine gitmek asılandı" diye konuştu.

Başbakan Erdoğan şöyle devam etti: "Krizden çıkmanın yolu, oturup ağıt yakmak, sağı solu suçlamak değildir. Tam tersine krizi fırsata dönüştürmek için, yeni yatırımlar yapmak için fırsatları görüp, fark edip, değerlendirilmek için bir imkan zemini oluşturulmuş ve bunu en iyi şekilde değerlendirmek de bizlerle birlikte iş adamlarının vazifesidir... Özellikle kriz sürecinde ihracatımızla birlikte müteahhithlik sektörünün de kullanması gerektiğini çok iyi biliyoruz... İnanıyorum ki müteahhithlik sektörü de bu krizi bir fırsata dönüştürmek için önlemlerini alacak, adamlarını atacak ve bu krizden daha güçlü bir şekilde çıkacaktır."

Körfez ülkeleri başta olmak üzere Kafkasya ve doğu ülkelerinin hükümetleriyle çok iyi ve net bir şekilde görüşüp konuştuklarını belirten Erdoğan, Irak Başbakanı Nuri El Maliki'nin önceki gün yapılan görüşmede, ciddi manada Türk müteahhithlerini gözlemlediklerini ve Irak'ta yatırıma davet ettiğini söyledi.

Erdoğan konuşmasının sonunda başarılarından dolayı müteahhithleri kutladı. Başbakan Erdoğan, daha sonra TOBB Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu ve yurtdışı müteahhithlik hizmetlerinde başarı ödülünü kazanan firma yetkililerine ödülleri verdi.

**TÜRKİYE
MÜTEAHHİTLER
BİRLİĞİ**



Ahmet Mithat Efendi Sokak 21, Çankaya 06550 Ankara
Tel: (312) 440 81 22 - 441 44 83 • Faks: (312) 440 02 53
tmb@tmb.org.tr • www.tmb.org.tr